Nivel de evidencia	5	Fase	Mejor práctica

Ámbito	Ambiental	Sub-ámbito	Mitigación y adaptación al cambio climático

Indicador	Eficiencia hídrica 2	Id	A-EH-Nivel-5-002

Analizar la contribución del indicador al modelo de negocio.

Exponer las razones de la relevancia estratégica del indicador.	

Identificar y gestionar alianzas con organismos externos para potenciar la adopción y el impacto del indicador en el sector.

Nombre de la alianza	
Fecha inicio de alianza	
Actores	
Propósito	

A continuación, se detallan ejemplos de documentos y registros que sirven como evidencia de alianza para este indicador:

- Proyectos de captación y reutilización de agua en colaboración con autoridades.
- Participación en iniciativas regionales de gestión hídrica sostenible.
- Estudios técnicos desarrollados con universidades sobre eficiencia hídrica.
- Programas sectoriales de reducción de consumo de agua.

Tipos de documentos que sirven de evidencia para el nivel 5

- **Convenios o acuerdos de colaboración en gestión hídrica.**
- **Reportes técnicos de proyectos de reutilización o ahorro de agua.**
- **Certificaciones en gestión eficiente del agua (ej. ISO 46001).**
- **Reportes públicos de sostenibilidad con metas y resultados hídricos.**
- **Evidencia de integración de metas hídricas en la estrategia corporativa.**

Realiza un estudio de SROI	

- Para demostrar un estudio de **SROI (Retorno Social de la Inversión)** en el indicador de **Eficiencia hídrica** la empresa debe presentar evidencia que vaya más allá del ahorro económico interno (ROI tradicional) y cuantifique el valor social generado para sus grupos de interés.

Evidencias clave de un estudio de SROI para este indicador

Un estudio de SROI robusto para salud ocupacional debe incluir los siguientes componentes como evidencia:

1. Mapa de impacto (teoría del cambio)

Es un documento que desglosa la cadena de valor del programa de salud. Debe mostrar:

- **Insumos:** Inversión en tecnologías de ahorro, tratamiento y reutilización.
- **Productos (Outputs):** Sistemas implementados y reducción de consumo.
- **Resultados (Outcomes):** Mejora en eficiencia hídrica y reducción de extracción.
- **Impacto:** Valor ambiental y social generado por menor presión sobre recursos hídricos.

2. Valoración monetaria de fesultados Sociales

A diferencia de un reporte financiero común, el SROI asigna un valor económico a beneficios no financieros. La evidencia debe mostrar cómo la empresa calculó el valor de:

- **Ahorros económicos por eficiencia.**
- **Reducción de riesgo hídrico regional.**
- **Mejora en disponibilidad del recurso para comunidades.**

El SROI requiere que los afectados definan qué es valioso para ellos. La evidencia incluye:

- Evidencia de diálogo con comunidades o autoridades sobre gestión responsable del agua.

Retroalimentación de líderes y áreas operativas.**4. Ratio de SROI y reporte de transparencia**

- Presentación clara del valor generado (ej. “Por cada m³ de agua ahorrado se generan X beneficios ambientales y sociales”).

La eficiencia hídrica se consolida como una práctica estratégica que fortalece la resiliencia organizacional, reduce riesgos ambientales y posiciona a la organización como referente en gestión sostenible del recurso hídrico.